

Datos básicos de la asignatura

Titulación:	Grado en Podología
Año plan de estudio:	2009
Curso implantación:	2009-10
Centro responsable:	Facultad de Enfermería, Fisioterapia y Podología
Nombre asignatura:	Gestión y Administración de la Atención Podológica
Código asignatura:	1750034
Tipología:	OBLIGATORIA
Curso:	4
Periodo impartición:	Cuatrimestral
Créditos ECTS:	6
Horas totales:	150
Área/s:	Enfermería
Departamento/s:	Podología

Objetivos y resultados del aprendizaje

OBJETIVOS:


- Introducir al alumno en el conocimiento del mundo empresarial y laboral.
- Conocer los aspectos relacionados con la gestión de clínicas podológicas de ámbito privado.
- Conocer los aspectos más relevantes de la administración de servicios de salud, tanto públicos como privados.
- Despertar en el estudiante un interés especial por la calidad de la gestión y la administración empresarial.

COMPETENCIAS:

Competencias genéricas:

Competencias transversales que se trabajan, según la aplicación VERIFICA de la titulación de Grado en Podología por la Universidad de Sevilla:

Código Seguro De Verificación	1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg==	Fecha	03/07/2025
Firmado Por	JOSE RAFAEL GONZALEZ LOPEZ		
Url De Verificación	https://pfirma.us.es/verifirma/code/1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg%3D%3D	Página	1/8



G.1. Capacidad de análisis.

G.2. Capacidad de organización y planificación.

G.5. Conocimientos de informática relativos al ámbito del estudio.

G.6. Capacidad de gestión de la información.

G.7. Resolución de problemas.

G.8. Toma de decisiones

G.19. Liderazgo

G.22. Motivación por la calidad

Competencias específicas:

Competencias específicas que se trabajan, según la aplicación VERIFICA de la titulación de Grado en Podología por la Universidad de Sevilla:

E.9. La historia, los aspectos legislativos, éticos y de gestión relacionados con la profesión.

E.10. Conocer el funcionamiento y recursos de las instituciones sanitarias.

E.17. Desarrollar la capacidad de establecer protocolos, ejecutarlos y evaluarlos.

E.20. Desarrollar las habilidades sociales para la comunicación y el trato con el paciente y otros profesionales.


E.21. Establecer intercambio de información con los distintos profesionales y autoridades sanitarias implicadas en la prevención, promoción y protección de la salud.

E.23. Elaborar e interpretar informes clínicos.

E.26. Mantener actualizados los conocimientos, habilidades y actitudes.

E.27. Garantizar la calidad asistencial en la práctica de la Podología.

Código Seguro De Verificación	1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg==	Fecha	03/07/2025
Firmado Por	JOSE RAFAEL GONZALEZ LOPEZ		
Url De Verificación	https://pfirma.us.es/verifirma/code/1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg%3D%3D	Página	2/8



E.28. Utilizar elementos de documentación, estadística, informática y los métodos generales de análisis epidemiológicos.

E.89. Evaluar los resultados obtenidos del proceso de atención podológica.

E.90. Adquirir capacidad en la gestión clínica de los servicios de Podología.

E.100. Conocer los principios de administración y dirección de instituciones de salud y su aplicación concreta al ámbito podológico, con una perspectiva estratégica en materias de gestión de recursos humanos y administración de recursos tecnológicos.

E.101. Desarrollar elementos de eficiencia en la gestión y administración económica del servicio de Podología.

E.102. Aplicar conocimientos de marketing y estrategia para incrementar y catalizar la demanda asistencial y todo ello conforme a los principios de calidad y satisfacción en la asistencia podológica de los usuarios.

E.113. Conocer someramente en el manejo económico, jurídico y laboral de la empresa.

Contenidos o bloques temáticos

A) CLASES TEÓRICAS (30 horas)

TEMA 1. La sanidad pública en España. Convenios especiales

TEMA 2. La sanidad privada en España

TEMA 3. Modelos de gestión de una clínica podológica

TEMA 4. La historia clínica en gestión


TEMA 5. Habilidades digitales para la práctica empresarial en Podología

TEMA 6. Cuestiones sobre Seguros y coberturas útiles para el funcionamiento de la clínica podológica

TEMA 7. Plan Prevención de Riesgos Laborales

TEMA 8. Documentos empleados en la práctica podológica

Código Seguro De Verificación	1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg==	Fecha	03/07/2025
Firmado Por	JOSE RAFAEL GONZALEZ LOPEZ		
Url De Verificación	https://pfirma.us.es/verifirma/code/1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg%3D%3D	Página	3/8



TEMA 9. Requisitos administrativos para la obtención de la licencia de instalación y de funcionamiento de una clínica podológica. Guía de inspección Unidad asistencial de Podología (U.4.). Protocolo de actuación ante hoja de reclamaciones

TEMA 10. Programa de evaluación de la calidad en las clínicas podológicas

TEMA 11. Cuestiones relativas de la Agencia tributaria y de la Seguridad Social en el desarrollo de la actividad podológica. Relación mercantil y laboral

TEMA 12. Ley Orgánica de Protección de datos en la clínica podológica

TEMA 13. La organización colegial de la Podología en España

TEMA 14. Imagen profesional en clínica podológica

PÍLDORAS FORMATIVAS. Durante las clases teóricas, de forma complementaria y voluntaria, cada grupo formado por dos alumnos/as podrá exponer un trabajo (exposición de unos 5 minutos) consistente en el desarrollo de un concepto relacionado con la temática teórica, el cual será aportado por el docente encargado de coordinar dichas píldoras formativas.


El contenido de las clases teóricas y de las píldoras formativas expuestas será materia del examen teórico.

B) CLASES TEÓRICO - PRACTICAS (B) (15 horas). Diseño y elaboración de un Proyecto o plan de negocio de una clínica / consulta de Podología.

- El objetivo de las mismas es el de recibir contenidos formativos y pautas para la realización, por parte del alumno, de un trabajo denominado "proyecto o plan de negocio de una clínica / consulta de Podología". El contenido de las clases teórico - prácticas será materia del examen teórico.

- La asistencia a las clases teórico - prácticas es obligatoria. En caso de faltar a alguna de ellas, el alumno/a deberá acreditarla debidamente por escrito, siendo sólo válidos los

Código Seguro De Verificación	1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg==	Fecha	03/07/2025
Firmado Por	JOSE RAFAEL GONZALEZ LOPEZ		
Url De Verificación	https://pfirma.us.es/verifirma/code/1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg%3D%3D	Página	4/8



motivos de causa justificada (de índole médico y/o académico). Si el justificante de la falta cumple con dicho requisito y es aceptado como tal por el profesor que imparte la actividad, la clase podrá ser recuperada asistiendo a la misma actividad que se imparta al otro grupo (L) de alumnos. En el caso de que no pueda ser recuperada por haberse ya impartido, el alumno/a deberá realizar un trabajo complementario al Plan de Negocio, el cual le será comunicado por el profesor correspondiente.

C) CLASES EN SEMINARIO (15 horas).

- Se llevarán a cabo 3 seminarios de 5 horas cada uno (15 horas en total) cuya temática versará sobre cuestiones diversas como marketing y publicidad, abordaje de conflictos en clínica podológica, ética profesional, respuestas conductuales ante supuestos clínicos, experiencias profesionales de compañeros/as invitados/as, trato con el paciente según diferentes circunstancias clínicas y no clínicas, coloquios con personal de instituciones de interés para el alumnado, charlas por parte de colectivos podológicos que ejercen en el extranjero, así como aspectos de índole colegial relacionados con la práctica profesional, entre otros.

- Los puntos a desarrollar se impartirán al grupo único mediante exposición oral, generando una puesta en común y debate entre los/as alumnos/as.

- La asistencia a las clases en seminario es obligatoria. En caso de faltar a alguna de ellas, el alumno/a deberá acreditarla debidamente por escrito, siendo sólo válidos los motivos de causa justificada (de índole médico y/o académico). Si el justificante de la falta cumple con dicho requisito y es aceptado como tal por el profesor que imparte la actividad, el alumno/a deberá realizar un trabajo complementario, el cual será comunicado por el profesor correspondiente.

- El contenido impartido en las tres clases en seminario será materia del examen teórico.

Actividades formativas y horas lectivas

Actividad

Horas

Código Seguro De Verificación	1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg==	Fecha	03/07/2025
Firmado Por	JOSE RAFAEL GONZALEZ LOPEZ		
Url De Verificación	https://pfirma.us.es/verifirma/code/1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg%3D%3D	Página	5/8



A Clases Teóricas	30
B Clases Teórico/ Prácticas	15
D Clases en Seminarios	15

Metodología de enseñanza-aprendizaje

- Clases teóricas (A): 30 horas. Los contenidos del temario teórico se desarrollarán mediante la metodología de la clase explicativa y participativa. En este apartado se incluyen las exposiciones realizadas por los alumnos, correspondientes a las píldoras formativas.
- Clases Teórico-Prácticas (B): 15 horas. Se desarrollarán 3 clases, de 5 horas cada una, en las que el profesor explicará, a modo de introducción, un contenido teórico y, posteriormente, se trabajará de forma práctica en el aula, resolviendo problemas y aplicando los conocimientos teóricos adquiridos a situaciones prácticas concretas.
- Clases en Seminario (D): 15 horas. Durante las 3 clases en seminario, de 5 horas cada una, se establecerán puestas en común y debates sobre algunos contenidos especificados en el temario, empleando para ello imágenes y vídeos, entre otros, fomentando la participación e interacción de los alumnos con el profesor.

Sistemas y criterios de evaluación y calificación

Para aprobar la asignatura el alumno debe asistir obligatoriamente al 100% de las clases teórico - prácticas (B) y de las clases en seminario (D), así como aprobar tanto el examen de la asignatura como el proyecto - plan de negocio, siendo la nota mínima de ambos de 5 (sobre 10).

El examen de la asignatura estará compuesto por 30 preguntas de elección múltiple, con cuatro respuestas cada pregunta, de las cuales sólo una será la correcta. La fórmula de corrección será: N° de preguntas correctas - (N° preguntas incorrectas / R - 1), siendo R el número de opciones de respuesta (en este caso 4), lo que equivale a que por cada 3 preguntas mal contestadas se restará una bien contestada; igualmente se computará, de forma proporcional, el número de preguntas mal contestadas si éste es un número inferior a 3.

Código Seguro De Verificación	1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg==	Fecha	03/07/2025
Firmado Por	JOSE RAFAEL GONZALEZ LOPEZ		
Url De Verificación	https://pfirma.us.es/verifirma/code/1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg%3D%3D	Página	6/8



Las 30 preguntas serán repartidas en dos partes, correspondiendo cada una de ellas a la docencia impartida por cada uno de los dos docentes de la asignatura, con el objeto de evaluar el contenido objeto de examen: clases teóricas, incluidas las píldoras formativas, clases teórico - prácticas y clases en seminario.

La calificación del examen se corresponderá con la nota resultante de las 30 preguntas que lo componen, según la fórmula de corrección indicada. Para aprobar el examen, la calificación mínima obtenida deberá ser de 5 (sobre 10). La nota del examen supondrá el 80% de la calificación final de la asignatura.


Para superar las clases teórico - prácticas (B), además de la asistencia obligatoria a las mismas, el alumno tendrá que presentar un Proyecto - Plan de Negocio de una Clínica o Consulta de Podología, que será realizado de forma individual.

En la evaluación de este trabajo se tendrá en cuenta la integración de los contenidos impartidos durante las clases teóricas, inclusive las píldoras formativas, seminarios y clases teórico-prácticas, y se valorará el desarrollo de:

- Aspectos jurídicos y normativos a considerar
- Análisis del mercado y competencia
- Memoria descriptiva de la instalación (equipamiento y recursos técnicos)
- Plan comercial, marketing y comunicación
- Organización funcional y recursos humanos
- Plan de inversiones
- Sistema integral de gestión

El proyecto será calificado con una nota comprendida entre 0 - 10, debiendo obtener una nota mínima de 5 para aprobar. La calificación obtenida supondrá el 20% restante de la nota final.

Código Seguro De Verificación	1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg==	Fecha	03/07/2025
Firmado Por	JOSE RAFAEL GONZALEZ LOPEZ		
Url De Verificación	https://pfirma.us.es/verifirma/code/1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg%3D%3D	Página	7/8



De forma complementaria y sólo si aprueba la asignatura, el alumno/a podrá obtener una calificación adicional de hasta 0,5 puntos en la nota final, por la realización y presentación de la píldora formativa durante las clases teóricas.

En caso de no aprobar la asignatura y aplicando una medida consensuada por el Consejo de Departamento de Podología, se mantendrá la calificación obtenida de aquellas evaluaciones que hayan sido aprobadas (examen teórico o proyecto - plan de negocio), durante el curso académico vigente y el curso académico siguiente, para aquellas convocatorias a las que tenga derecho a presentarse así como de la nota de la presentación de la píldora formativa, en el caso de que el alumno la hubiera expuesto.

Respecto a la asistencia a las clases teórico - prácticas y a las clases en seminario, en caso de no aprobar la asignatura durante el curso académico vigente y el curso académico siguiente, para aquellas convocatorias a las que tenga derecho a presentarse, el alumno deberá asistir nuevamente a las mismas, al llevarse a cabo una actualización de su contenido en el siguiente curso

Al igual que ocurre con el examen teórico, la entrega del proyecto - plan de negocio podrá realizarse en cualquiera de las 3 convocatorias de la asignatura, siendo indicada la fecha y formato por el docente pero nunca posterior a la fecha del examen teórico de la convocatoria en que se lleve a cabo.

Una vez superado, se guardará la calificación durante un curso consecutivo al que tenga derecho el/la alumno/a, tal y como está aprobado en Consejo Departamento.

Código Seguro De Verificación	1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg==	Fecha	03/07/2025
Firmado Por	JOSE RAFAEL GONZALEZ LOPEZ		
Url De Verificación	https://pfirma.us.es/verifirma/code/1uEqwqr0RSC5s2EHgHPXeg%3D%3D	Página	8/8

